

## TERMO DE REFERÊNCIA

**Função:** Director Operacional e Comercial

**Empresa Contratante:** Moçitaly Lda

**Local de trabalho:** Maputo, Mozambique

### Introdução

A empresa Moçitaly Lda, de direito moçambicano pertence ao grupo italiano Heliopolis Energia e atua em Moçambique desde o ano 2000 no sector da energia renovável tendo o seu foco no estudo e na oferta de soluções de mercado para garantir o melhor aproveitamento da fonte solar para a geração de energia “on/off-grid”.

No âmbito off-grid a empresa presta serviços de conceção, fornecimento, instalação, assistência e manutenção (incluindo a capacitação dos usuários finais) de sistemas fotovoltaicos autónomos para responder às diferentes exigências de clientes privados e públicos graças, à sua plurianual experiência no sector, ao variado leque de provedores da melhor tecnologia com que trabalha e ao profissionalismo da sua equipa.

No âmbito on-grid, a empresa oferece uma plataforma de serviços integrados, com vista a elaboração de relatórios de diagnose energética e de estudos de viabilidade de projectos para a geração de energia de clientes de elevado consumo energético, mediante a integração de competências e serviços que as outras empresas do Grupo Heliopolis podem proporcionar.

O seu plano de desenvolvimento visa consolidar a sua presença potenciando a carteira de clientes e a tipologia de serviços proporcionados no sector da energia renovável e garantindo contextualmente a atenção ao território.

Para atingir este resultado a empresa está a procura de um Director Operacional e Comercial.

### Objectivo Geral

O Director Operacional e Comercial terá a responsabilidade de garantir a gestão diária da empresa assim como a conceção, implementação e o acompanhamento das actividades comerciais com vista ao alcance do plano de desenvolvimento do negócio.

### Actividades principais

#### Direção Operacional

- Gestão diária da empresa e coordenação e supervisão da equipa local;
- Relacionamento com os diferentes actores públicos e privados locais e internacionais;
- Relacionamento com a empresa-mãe na Itália: participação a reuniões, envio de relatórios.

### Direção Comercial

- Promoção dos serviços da empresa para com o sector privado e conceção, submissão e negociação das relativas propostas;
- Monitoria das oportunidades do sector público, conceção e submissão de propostas e gestão de relações com as entidades promotoras;
- Coordenação das actividades de implementação dos serviços / actividades a realizar, em acordo com o director das obras;
- Análise e monitoria das tendências do mercado energético, estudo de novas oportunidades de negócio e identificação de novos serviços e modelos de negócios inovadores com vista ao crescimento da pasta de clientes ativos e a variedade de serviços proporcionados no sector da energia.

### Requisitos

- Preferivelmente com 35/50 anos de idade;
- Licenciatura / Mestrado em matérias económicas, gestão e/ou de engenharia (preferivelmente relacionadas com das energias renováveis);
- Conhecimento do contexto energético local (preferivelmente ligado ao sector das energias renováveis);
- Experiência prévia na gestão/coordenação e/o na direção comercial de pequenas empresas no País ou, em alternativa, no project management de empresas do sector energético e/ou da engenharia;
- Capacidade relacional e gestionária a todos os níveis;
- Competências administrativas e capacidade de gestão de orçamento e de produzir relatórios financeiros;
- Conhecimento e uso proficiente do pacote Office e de *software* de gestão;
- Ótimo conhecimento da língua portuguesa e inglesa (preferível também conhecimento prático da língua italiana).

### **Submissão de candidaturas**

Os interessados podem submeter as suas candidaturas enviando CV actualizado e carta de apresentação/motivação em português para o endereço e-mail: [m.fucili@heliopolisenergia.com](mailto:m.fucili@heliopolisenergia.com), para a atenção de Sr. Marco Fucili.

Só serão considerados os candidatos em linha com o perfil descrito no presente TOR.